

Ihre Referentin



Corinne S. Woll (M.A.)

Master of Arts Management und Controlling in der Gesundheitswirtschaft, Betriebswirtin, Personaltrainerin, Mediatorin, Supervisorin (EAS), Coach (EAS) und Organisationsberaterin. **Seit 13 Jahren** in der Erwachsenenbildung tätig. Als Management-Trainerin und Coach unterstützt sie Teams und Führungskräfte bei der Entwicklung ihrer Potenziale und der Verwirklichung ihrer Ziele.

Seminarmethode

GARANTIE: maximal 12 TeilnehmerInnen!

- Kurzvorträge und Lehrdialoge
- Gruppen- und Einzelarbeit
- Fallstudien und Praxisbeispiele
- Moderation und Plenumsdiskussion
- Analyse von Praxisfällen der Teilnehmer
- Persönliches Feedback

Zeiten / Orte / Anmeldung

Wochenendtraining (2 Tage)

1. - 2. September 2007 in Hannover

Seminarzeiten:

1. Tag: 10:00 – 19:00 Uhr, 2. Tag: 08:30 – 17:00 Uhr

Teilnahmegebühr

Ihr Beitrag für das Seminar beträgt **€ 989,-** (zzgl. ges. MwSt.) inkl. ausführlicher Arbeitsunterlagen, Mittagessen mit Softgetränken und Kaffee, Tagungsgetränke sowie Kaffeepausen. **15% Ermäßigung** bei Anmeldung von 2 Personen Ihrer Einrichtung!

Ihr Nutzen als TeilnehmerIn

Spitzenleistungen sind im Sport ohne einen erfahrenen Coach nicht mehr denkbar. Coaching wird seit ca. 15 Jahren zunehmend im beruflichen Kontext als kooperatives Führungsinstrument genutzt. **Wer Menschen zu herausragenden Leistungen führen will, braucht die Fähigkeiten eines Coaches.**

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie die Kompetenz Ihrer Mitarbeiter aktiv fördern können. Gleichzeitig lässt sich der Werkzeugkoffer des Coaching auch zur Weiterentwicklung der eigenen Persönlichkeit nutzen.

- Sie lernen, Ihre Mitarbeiter angemessen und gezielt zu fördern - nicht zuletzt, um den eigenen Erfolg auch in der Zukunft sicher zu stellen.
- Sie erfahren, welche psychologischen Motive dem Handeln zu Grunde liegen, wie Sie diese erforschen und sinnvoll für die tägliche Zusammenarbeit nutzen können.
- Sie erhalten erprobtes kommunikatives Handwerkszeug, um Ihre Mitarbeiter effizient zu führen und neue Potenziale freizusetzen.
- Sie steigern Ihre persönliche Flexibilität im Umgang mit Menschen (Mitarbeiter, Kollegen, Kunden)

GARANTIE: Maximal 12 TeilnehmerInnen!



COACHING-der erfolgreiche Führungsdialog

Coaching: Der erfolgreiche Führungsdialog

**Professionell coachen:
Mitarbeiter erfolgreich machen!**

- Kompetent begleiten
- Intelligent beraten
- Wirkungsvoll intervenieren

Ein Seminar für

- Geschäftsführer, Führungs- und Leitungskräfte im Gesundheitswesen
- Selbständige und Freiberufler mit Führungsverantwortung
- Nachwuchs-Führungskräfte

Seminarinhalte

- Sie lernen, Coaching als Führungsinstrument zu nutzen
- Sie reflektieren und optimieren Ihr eigenes Führungsverhalten
- Sie verfeinern Ihre Kompetenz als professionelle(r) Kommunikator(in)



COACHING-der erfolgreiche Führungsdialog

PROGRAMM

Grundlagen des Coaching

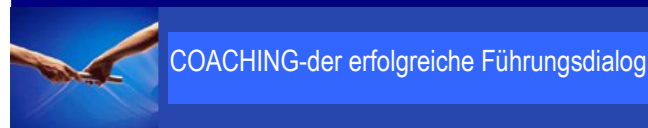
- Was ist Coaching?
- Die Führungskraft in der Rolle des Coach
- Kernkompetenzen eines Coach
- Die Grundhaltung im Coaching
- Umgang mit Macht und Hierarchie
- Beratung, Betreuung und Bewertung
- Die Psychologie menschlichen Handelns

Erfolgreiche Gesprächsführung im Coaching

- Wertschätzung fremder Realitäts-Wahrnehmung
- Wahrnehmungs-Kompetenz verfeinern
- Aufbau einer vertrauensvollen Gesprächsbeziehung
- Kommunikations-Prozesse analysieren
- Das Konzept des Unbewussten
- Das Lösungsinterview – Mitarbeiter vom Problem zum Ziel führen
- Gestaltung & Abläufe eines Coaching-Gesprächs
- Tragfähige Zielvereinbarungen entwickeln

Wirkungsvolle Coaching-Werkzeuge

- Ressourcenorientierte Fragetechnik anwenden
- Zirkuläres Fragen nutzen
- Systemische Wirkungszusammenhänge sichtbar machen
- Flexibel mit Widerstand umgehen
- Professionell Feedback geben
- Die eigene Zuhörtechnik verfeinern



Ihre Anmeldung

→ bitte per Fax an 05 11 – 26 185 21
oder per Post ↓

AN: MediCon

CORINNE WOLL CONSULTING

Seminar - Centrum

Podbielskistr. 44

30177 Hannover

VON:

(Firma, Einrichtung)

(Ansprechpartner/in)

(Anschrift)

(Tel.-Durchwahl)

(Fax)

Ich / wir melden verbindlich folgende Person(en) an zum Seminar

„Coaching - der erfolgreiche Führungsdialog“

1. Person: Titel, Vorname, Name Funktion/Position

2. Person: Titel, Vorname, Name Funktion/Position

Bei Anmeldung von mind. 2 Personen Ihres Unternehmens
gewähren wir **15% Rabatt** pro Teilnehmer(in) !

www.medicon-training.de

Allgemeine Geschäfts-Bedingungen (AGB)

Geltung der Bedingungen: Die nachfolgenden AGB gelten für alle von CORINNE WOLL CONSULTING einschließlich der Geschäftsbereiche MediCon und DentaCon erbrachten Lieferungen, Leistungen und Angebote und im speziellen für das angemeldete Seminar „Coaching - der erfolgreiche Führungsdialog“

Angebote und Vertragsabschluss: Unsere Angebote sind grundsätzlich freibleibend. Ein Seminarplatz wird erst durch unsere Auftragsbestätigung verbindlich. Alle mündlichen Abreden und Vereinbarungen sind nur wirksam, wenn sie schriftlich bestätigt worden sind.

Seminarziel und Lerninhalte: Für die Methodik und Didaktik des Seminars ist der Trainer/die Trainerin verantwortlich. Stellt der Trainer/die Trainerin während des Seminars fest, dass aufgrund des Seminarverlaufs (z.B. infolge von Rückständen der Teilnehmer in vorausgesetzten Gebieten) Änderungen am ursprünglich geplanten Seminarinhalt nötig sind, so entscheidet er/sie über Art und Umfang der Änderung im Rahmen seines/ihrer pädagogischen Ermessensspielraums. Er/sie kann nach seinem / ihrem freien Ermessen einzelne Punkte des Seminars im Hinblick auf die Gesamtzielsetzung ausweiten und dafür andere teilweise vernachlässigen. Der Trainer/die Trainerin wird aus seiner/ihrer Sicht notwendige Veränderungen am geplanten Seminarablauf mit den Teilnehmern besprechen. Es besteht kein Recht des Seminarteilnehmers, die Seminargebühr zu kürzen.

Stornobedingungen: Für den Fall, dass Sie Ihre Anmeldung stornieren müssen, berechnen wir:

2 Monate vor dem vereinbarten Seminartermin: 10 % der Seminargebühr als Bearbeitungspauschale

1 Monat vor dem vereinbarten Seminartermin: 25 % der Seminargebühr

2 Wochen vor dem vereinbarten Seminartermin: 45 % der Seminargebühr

Bei kurzfristiger Absage (weniger als 2 Wochen vor dem vereinbarten Seminartermin) werden 80% der Seminargebühr fällig. Selbstverständlich können Sie in jedem Fall ein(e) Ersatzteilnehmer(in) anmelden.

Nicht verschuldete Verhinderung: Kann der Trainer / die Trainerin wegen höherer Gewalt, Krankheit, Unfall oder einer sonstigen von ihm/ihr nicht verschuldeten Verhinderung das Seminar nicht zum vereinbarten Termin abhalten, so ist der Trainer/die Trainerin verpflichtet, alsbald möglich einen Ersatztermin oder eine/n adäquate/n Ersatztrainer/eine Ersatztrainerin zu benennen, der/die das Seminar durchführt. Schadensersatzansprüche des Teilnehmenden gegen den Trainer/die Trainerin sind ausgeschlossen.

Ich / wir akzeptieren die o.g. AGB

Datum, Ort

Unterschrift